

# 小微易贷

在线授信 循环使用 随借随还

## 产品简介

“小微易贷”是指路桥农商银行为小微企业提供的用于企业日常经营周转的信用贷款。

## 产品特色

简单便捷：在线授信、循环使用、随借随还。  
办贷便利：一次都不用跑，点点网银就可放贷。  
贷款额度：授信金额最高300万元。  
期限灵活：期限最长3年，企业自行决定借款期限。

## 产品特点

在线申请、在线签约、在线放贷、在线还款

## 申请条件

- (1) 企业在我行服务辖区内，依法注册登记。
- (2) 在我行开立结算账户，并开通网上银行。
- (3) 生产经营合法合规，信用状况良好。
- (4) 我行要求的其他条件。



路桥农商银行

LUQIAO RURAL COMMERCIAL BANK

浙江农信

<http://www.lqrcb.com>

客户服务热线  
4008896596

# 百晓金融·

路桥农商银行  
浙江农信 LUQIAO RURAL COMMERCIAL BANK

2021年7-8月刊 总第366期

内部刊物  
注意保存

打造有情怀 有担当 有温度的百姓首选银行



P01

数智赋能未来 金融强村富民！“红色数智金融助富工程”三年行动正式启动

P06

省农信联社副主任应朝晖一行至我行调研

P08

八一拥军慰问 共叙鱼水情深

P11

引金融活水 建美丽乡村

P22

红色驿站送清凉 农信邀您“驿”同享

# C 目录 Contents

## 新闻聚焦

数智赋能未来 金融强村富民 | “红色数智金融助富工程”三年行动正式启动  
聚力实干 奔跑攻坚 | 我行召开2021年上半年业务经营分析会暨“百晓红企红村”活动推进会  
赓续初心使命 赋能业务提升 | 我行召开2021年中工作会议暨党建工作会议

P01

## 考察调研

省农信联社副主任应朝晖一行至我行调研  
台州农信安全保卫工作座谈会在路桥召开  
上海财经大学陈选娟一行莅临我行考察  
我行班子赴乐清考察学习

P06

## 新闻动态

八一拥军慰问 共叙鱼水情深  
我行成功举办第二届业务技术比赛  
我行召开员工专项风险排查推进会  
我行与澳门地区首笔人民币同业拆借业务顺利落地  
“三力汇集”打好防汛防台主动战

P08

## 百晓普惠

引金融活水 建美丽乡村  
金融强村 共建共富  
金融着墨 描绘美丽乡村新画卷  
金融助力实现农户田园梦  
金融铺路 脱贫致富  
“田秀才”点“绿”成金

P11

## 百晓家园

红色驿站送清凉 农信邀您“驿”同享  
百年大党 风华正茂  
播散种子 收获未来  
谁也不能落下  
不一样的“他”  
燎原星火到百年  
思路书单  
大事记

P17



微信公众号



百晓金融.  
FORWARD  
企业文化

企业愿景

建设全国一流社区银行

服务目标

打造百姓身边暖心、快办的首选银行

企业精神

尚德善邻 共求卓越

经营理念

情动小微 创享价值

宗旨使命

聚心信行 惠泽百业

员工理念

乐于敬业 百晓争先



## 数智赋能未来 金融强村富民 “红色数智金融助富工程”三年行动启动

文/摄 办公室 何涛 罗莹 范春蓉



8月31日，路桥区举行“红色数智金融助富工程”三年行动启动仪式，路桥农商银行作为试点单位与区金融工作中心一同承办会议。路桥区委常委王若嘉，台州市金融办党组成员、副主任杨耿彪，人行台州市中心支行副行长鲍大慧，台州银保监分局党委委员、副局长钱平，省农信联社台州办事处主要负责人金时江等领导出席会议。区府办副主任沈诚勤，区金融工作中心党组书记、主任洪雁平以及区级相关单位分管领导，各镇（街道）、村级代表，我行班子成员、各支行（部室）负责人参加。

路桥区委常委王若嘉高度肯定我行服务农村、服务小微的市场定位，在路桥打造全省共同富裕先行区的工作进程中，积极创新、主动作为，全省首发“红色数智金融助富大脑”，创新推出“共富贷”系列产品，进一步扩大了小微金融助富的乘数效应。他指出，当前路桥区委区政府充分落实商贸市场聚金、特色产业创金、抱团发展增金、资源盘活生金、数智金融活金、乡贤帮扶带金等“六金”工作举措，创新推动共同富裕新路径。他要求，相关部门在推进金融数字化改革领域要加强信息共享，打破数据壁垒，当好“红娘”，进一步撮合银村“联姻”，共同推动强村富民。



相关部门在推进金融数字化改革领域要加强信息共享，打破数据壁垒，当好“红娘”，进一步撮合银村“联姻”，共同推动强村富民。

省农信联社台州办事处主要负责人金时江指出，农信作为地方高辨识度、显示度、贡献度的金融系统，我们要主动扛起高质量发展共同富裕示范区的金融担当。以往，路桥农商银行全国首创“网格金融模式”、率先推出“百晓普惠服务”、全省首推“政银联通工程”，形成了“普惠、网格、政银”三张助富金名片。他要求，要把握契机、创先争优，持续深化以人为核心的全方位普惠金融，为路桥全面推进乡村振兴和共同富裕，提供更多更好的数智赋能、金融助富的金融样板！

我行党委书记、董事长罗洋明作表态发言。他表示，共富路上，路桥农商银行有政治担当、有资金实力、有技术优势、有品牌凝聚力、有队伍战斗力，更有利义并举的社会责任感。我行将积极参与路桥区“红色数智金融助富工程”三年行动，在打造金融助富“数智大脑”，开启创业造富“普惠引擎”的基础上，以“小切口、大场景”持续提升金融供给能力，争做高质量发展建设共同富裕示范区的县域金融标兵。

现场，参会领导共同按下了路桥区“红色数智金融助富工程”三年行动的启动键。我行党委委员、行长陈学军为村级集体进行授信。



## 聚力实干奔跑攻坚 我行召开2021年上半年业务经营分析会 暨“百晓红企红村”活动推进会

文/摄 办公室 何涛 范春蓉



7月29日下午，路桥农商银行召开2021年上半年业务经营分析会暨“百晓红企红村”活动推进会。会议贯彻落实省农信联社及台州办事处半年度业务经营分析会精神，进一步推动“业务提升年”及“百晓红企红村”活动再落实、再深化。

行党委班子成员、挂职干部，机关中层及中心负责人，各支行（部）班子成员、委派主办会计、网点负责人、团队长、客户经理、营销经理，劳动竞赛及百日攻坚先进人员参加会议。

行党委书记、董事长罗洋明作《保持战略定力 办好自己的事 奋力夺取高质量发展提速增效新胜利》工作报告。他指出，全行上下要进一步保持战略定力，以决战决胜的心态，再加油、再鼓劲，坚定不移地办好自己的事。他要求全行上下，一要把握“形与势”，看清发展大势、认清同业态势、理清自身劣势，统一思想谋发展；二要厘清“主与次”，在思想理念上求突破，在战略重点上形共识，在数智助富上塑品牌，上下同欲创一流；三

## 表彰情况

### “红村”活动推进会



要延展“点与面”，深推“百晓红企红村”金融“三服务”2.0活动，在走访服务、存贷主业、双线融合上持续发力，强基固本稳阵地；四要聚焦“破与立”，用新时代的“亮剑精神”，破业务短板、破效能短板、破干劲短板，群策群力担使命。

党委委员、行长陈学军作《聚力业务提升 奋力攻坚破难 全力以赴打赢高质量发展提速增效攻坚战》业务经营报告，回顾总结上半年业务发展态势，全面剖析短板，研究部署下阶段业务经营工作。他要求，全行上下要正视差距，实现业务补短提效，加压奋进，推动业务争先进位。在信贷投放方面，要加大投放，实现信贷新突破；在成本利润方面，要实现增收，推动转型加速度；在队伍建设方面，要抓好活动，筑牢风险防控网。

会议对劳动竞赛及“百晓铁军”业务提升“百日攻坚行动中的先进集体和先进个人进行表彰。

计划财务部、人力资源部、公司业务部、零售业务部等负责人进行行业务短板分析及相关管理办法解读。

横街支行和竿蓬支行作表态发言。



## 赓续初心使命 赋能业务提升 我行召开2021年中工作会议暨党建工作会议

文/摄 何涛 范春蓉



8月27日，路桥农商银行通过现场和视频方式召开2021年中工作会议暨党建工作会议。行党委书记、董事长罗洋明作《赓续初心使命 赋能业务提升 奋力争当建设共同富裕示范区县域样板的金融标兵》主题讲话。

会议传达了全省农信系统2021年中工作会议和2021年度党建工作会议，以及台州办事处年中工作会议暨党建会议精神，回顾总结上半年工作，全面分析当前形势，研究部署下阶段工作重点。

罗洋明指出，上半年路桥农商银行以党史学习教育活动为契机，以“业务提升年”活动为抓手，深入推进“1+5”战略行动，做深做实以人为核心的全方位普惠金融，全力打造小微主办银行、社区首选银行、数字智慧银行、新型价值银行、红色百晓银行，各项工作取得了一定发展。同时，强调下阶段要紧紧围绕把握新发展阶段、贯彻新发展理念、构建新发展格局，从党的百年奋斗伟大历程中汲取奋进力量，强化党建引领，全力以赴抓好党的建设各项工作，把党史学习教育成效转化为推动更高质量发展的强大动力，做到高质量开展党史学习教育、高标准把握党建工作要求以及高水平激活红色引领动能。

会议要求全行上下务必要服务大局、聚焦重点，持续扛起金融助富担当，开展“金融助富”数智增信、百晓走访、精准滴灌活动；要专注主业、精准发力，持续挖掘业务增效潜能，坚持问题导向，推动分层分类考核进位，坚持优化结构，加快推进财富管理业务，坚持共生导向，做优零售价值客群场景；要数字赋能、优化服务，持续提升精细管理水平，深推精细管理，打造轻型网点，推进集约转型；要坚守底线、稳健经营，持续强化全面风险管理，强化信贷风控、内控管理和合规文化。

党委委员、副院长林佳主持会议并作总结讲话，明确做好三个坚持，坚持党建引领，激活高质发展动能；坚持服务乡村，争当金融助富标兵；坚持精准管理，推动分层分类进位。

## 省农信联社副主任应朝晖一行至我行调研

文/办公室 罗莹 范春蓉



8月26日下午，省农信联社副主任应朝晖一行至路桥农商银行调研。台州办事处主任金时江陪同调研。

会上，应朝晖听取了我行党委书记、董事长罗洋明相关汇报，充分肯定了我行今年的工作情况，业务稳健提升。他指出，下阶段要持续做好三方面工作：一要围绕数字化转型，提升竞争力。充分用好省农信联社的系统，同时可以作为先锋队，开发一些新型系统。通过系统转型落地，更好服务主流客户；二要提升风险管控能力，尤其关注员工道德风险，出现问题严肃处理，规避案件风险；三要做好精细化管理，梳理组织框架和内部管理机制，做好干部能上能下的管理，让员工队伍充满活力。同时，做好预算管理，科学分配财务资源。

当天下午，应朝晖一行还走访了营业部和开发区支行，了解智柜运行情况、异地支行的经营情况和团队建设等相关情况。

## 台州农信安全保卫工作座谈会在路桥召开

文/摄 办公室 范春蓉

8月12日下午，台州农信安全保卫工作座谈会在路桥召开，省农信联社台州办事处副主任乔波、综合科副科长蒋永君（主持）、综合科副科长王茂华出席，各农商行分管行长、相关部门负责人参加会议。会议由蒋永君主持。

乔波充分肯定了9家农商行的安保工作。他指出，要客观分析，跳出安保看安保，从而转换思路，找准方向，准确把握安保新形势。一是认清形势，提高站位，推动安全保工作；二是找准方向，突出重点，从台州农信大局出发；三是注重实效，精准发力，助力台州农信高质量发展。并对下阶段工作提出要求，一是围绕台州农信发展目标，做实安全保卫工作；二是围绕重点、关键工作，做好“四类库”建设跟进；三是围绕网点布局、智柜厅堂，有序推进GA38-2011。

会上，王茂华就第七轮安全评估实施方案进行解读和对“四类库”建设提出意见和看法。9家行分别汇报了2021年度安保工作开展情况。



## 上海财经大学陈选娟一行莅临我行考察

文/办公室 范春蓉



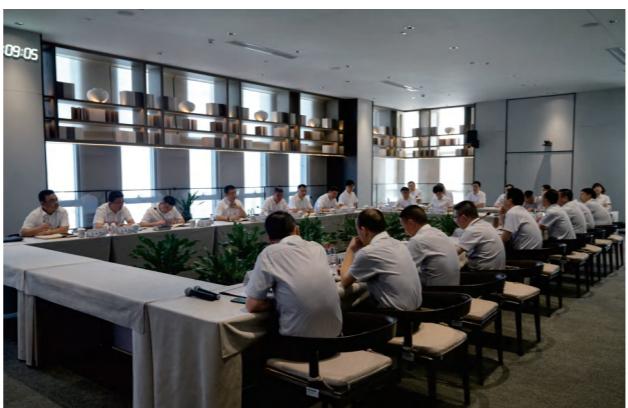
7月9日下午，上海财经大学金融学院副院长陈选娟，台州学院台州小微金融学院副院长陈耸一行到路桥考察。台州市金融办副主任杨耿彪，台州办事处副主任乔波陪同，我行班子成员参加。

会上，陈选娟高度评价我行开展的普惠金融工作。杨耿彪充分肯定我行坚守“姓农、姓小、姓土”的市场定位，在“支农支小”工作上取得的成绩，以及对落实小微金融服务的重视。行党委书记罗洋明介绍路桥的基本情况、发展概况、主要工作特色等开展情况。我行党委委员、行长陈学军从网格化开展、差异化经营、观念的转变等方面进行阐述。

随后双方围绕小微企业、网格管理、银票贴现、百晓送贷等方面探讨。随后，考察组参观红色数智金融助富平台，深入了解工作开展。

## 我行班子赴乐清考察学习

文/摄 办公室 张玲晓



7月8日，路桥农商银行党委书记罗洋明携班子领导、相关部门及部分支行负责人一行16人赴乐清农商银行，就高质量发展如何提速增效进行对标考察学习。

考察组一行首先听取了乐清农商银行党委书记、董事长黄定表关于本土经济情况、乐清农商银行发展概况，以及经营管理理念的介绍。随后，各部门分享了总部架构建设、干部人事管理、在外乐商拓展、财务精细化管理、管理数字化转型等“小而美”的具体经验。双方就业务拓展发力点、效益增长关键点、队伍建设薄弱点等进行了互动探讨。

当天下午，考察组一行还实地走访了虹桥支行，在一线交流在外乐商拓展方式、团队管理模式等实战工作。

## 八一拥军慰问 共叙鱼水情深

文/党委办公室 林泓妍 摄/办公室 范春蓉



为进一步弘扬拥军红色传统、增进军银情谊，7月29日，我行党委班子一行走访慰问双拥共建单位91504部队，向官兵们致以节日的问候和祝福。

在慰问座谈中，党委书记、董事长罗洋明，党委委员、纪委书记、监事长梅晓晗与通信营官兵们亲切交谈，关切询问日常工作和生活情况，并送上红色书籍及降暑物品，感谢他们为路桥经济建设、维护社会稳定所作的贡献。同时，双方就党史学习、红色教育基地共建等方面开展深入交流。

此次“八一”拥军慰问活动，是我行深化军银共建、践行社会责任的一项重要举措，与驻路某部队双拥共建20多年来，在红色教育、活动联办等方面互动密切、感情深厚。作为地方金融的主力军，我行将继续发挥金融优势，做好更接地气、更暖人心的拥军优属服务，与部队加强交流、深化合作，共同为路桥共同富裕示范区建设增添“新活力”。

## 我行成功举办第二届业务技术比赛

文/办公室 何涛 摄/办公室 范春蓉



为弘扬工匠精神，献礼建党百年，7月19日，路桥农商银行举办第二届业务技术比赛，来自11家分工会的94名选手参赛。

党委书记、董事长罗洋明代表行党委作开幕致辞，对参赛选手提出三点要求：一要强化组织，在通力协作中扎实推进，确保赛场井然有序、确保赛事公平公正、确保比赛顺利进行；二要沉着应战，在相互交锋中赛出水平，以饱满的热情、最佳的状态投入比赛；三要挖掘典型，在相互交融中争先创优，激发自觉学习、苦练技能的积极性。

经过半天的激烈角逐，营业部分工会、金清支行分工会、螺洋分工会分别荣获优秀团体奖；陈海燕、祁珊珊、倪娜分别摘得单指单张点钞、多指多张点钞、电脑汉字输入的单项桂冠，潘冰瑶荣获电脑传票输入和电脑表示输入的双料冠军。

赛后，党委委员、行长陈学军致闭幕词，希望全体员工以本次大赛为新的起点，做到以赛促比，进一步增强争先意识；以赛促学，进一步强化岗位练兵；以赛促赶，进一步弘扬实干之风；以赛促超，进一步助推业务发展。

## 我行召开员工专项风险排查推进会

文/办公室 张玲晓 摄/办公室 范春蓉



7月2日下午，路桥农商银行召开员工专项风险排查推进会，全面贯彻省农信联社及台州办事处相关会议精神，着重分析当前员工现状，部署落实行为管理任务。行班子成员、分理处以上负责人及会计主管参加会议。

会上，行党委书记罗洋明作《深化员工行为管理 护航业务提速增效》主题报告。他指出，全行上下要通过“一看”，全面看清风险利弊，清醒认识业务发展风险、案件防控形势及员工行为隐患，进一步强化行为管理意识；通过“二析”，剖析解析风险成因，厘清思想认识、行为监测、教育管理不到位等深层次原因，进一步筑牢员工行为底线；通过“三化”，靶向化解风险隐患，深入推进合规标准化、管理数字化、问责严格化，进一步保障高质量发展提速增效。

行党委委员、行长陈学军主持会议。合规风险部通报了员工风险案例，并对下阶段专项排查情况进行了明确。

## 我行与澳门地区首笔人民币同业拆借业务顺利落地

文/金融市场部 史亚男

8月2日，路桥农商银行与中国银行澳门分行成功办理一笔同业拆借业务，拆出金额为1亿元人民币，是台州市首笔对澳门人民币清算行的同业拆借业务。该笔业务的成功办理，标志着台州市地方法人机构与澳门地区同业拆借资金融通渠道顺利打通。

随着粤港澳大湾区合作建设加快推进，澳门离岸人民币市场取得长足发展，对人民币流动性需求不断上升。在获悉中国银行澳门分行人民币业务需求后，我行积极沟通协调，明确跨境资金汇划路径，确保业务顺利落地。

澳门当地银行与我行同业拆借渠道的打通，丰富了澳门离岸人民币市场流动性补充渠道，增加了其短期人民币资金的调剂能力。

未来，我行将进一步推动跨境人民币业务创新，不断丰富金融市场业务跨境金融合作范围，继续为支持国家经济高质量发展贡献力量。

## “三力汇集”打好防汛防台主动战

文/办公室 何涛 摄/办公室 范春蓉



今年第6号台风“烟花”来势汹汹，路桥农商银行严阵以待，第一时间启动金融百晓防汛防台专项活动，以合力部署、全力排查、倾力解困为抓手，做到消除内部安全隐患、帮扶外部种养殖户，主动打好台风防御主动战。

高度重视，合力部署。第一时间启动应急响应机制，召开全行防汛防台工作部署会，成立抗台防汛领导小组并下发《关于做好抗台防汛工作的通知》，采取分片打包、分线负责的原则，绷紧弦、织密网、守好责，不折不扣落实各项防汛抗台措施。比如办公室配备高筒靴、LED手电筒、雨衣、安全头盔等抗台物资，为一线防汛防台提供保障。同时，依托员工短信平台、微信平台以及内网信息平台等将抗台信息知会到每一位员工，确保安全出行、稳妥防台。

严密组织，全力排查。始终坚持“生命至上”理念，从最坏处打算，做最充分准备，确保万无一失。22日起，行党委书记、董事长罗洋明携办公室、保卫部有关负责人到新建总行大楼、蓬街支行、浦北分理处等现场查看防汛防台工作。各支行（部）对47个营业网点进行排摸，检查屋顶、门头落水管道及下水通道，对低洼、容易积水的网点配备沙包、水泵等防汛设备。特别是按支行管辖地原则，通知租客做好对出租房的安全检查，同时加强对未出租闲置房屋的安全检查，该加固的加固、该断电的断电，严禁闲置房和危房留人住宿。

风雨同舟，倾力解困。7月23日以来，行班子领导分两组深入田间地头海边，提醒广大种养殖户提高防范意识，抓紧检查种养殖基础设施，做好应急物资储备工作。各支行（部）陆续开展了百晓走访活动，尤其是地属台风前沿地区，主动靠前服务农户，力做百姓身边暖心、快办的首选银行。比如，横街镇绿田粮食机械化合作社有近2000亩土地进行水稻、茭白等农作物种植，受台风“烟花”影响，接近成熟期的水稻大面积倒伏，造成一定程度损失；金清镇黄琅养殖大户梁太明有虾塘30亩等。在走访中，该行再三叮嘱其持续密切关注水位，做好加固措施，备足应急物资，并承诺第一时间提供资金保障，做农户最坚实的“金融后盾”。此外，该行还协同区委组织部在红色丰收驿站为周边群众、环卫工人等提供茶水供应、应急救援、防台避灾等服务，有效发挥“十分钟红色服务圈”作用。

## 引金融活水 建美丽乡村



■ 文/摄 路南支行 应婉露

“要感谢路桥农商银行给我们的金融支持，我们村才有这番崭新的面貌。”张李村书记李灵明指着前面新建的湿地公园和旁边新建小区房，自豪地说道。

张李村湿地公园是从2019年开始筹建的，一开始就是一块空地，啥都没有。村干部们为了能打造路南片区的精品景点，不遗余力操心着，制定规划、研究设计图、选择合作方等等。因后续还要在景观、设施、人文建设等方面持续投入资金，村干部们还忧心着资金问题。路南支行客户经理得知这个情况，主动上门了解情况，收集相关资料，第一时间给张李村送去了480万元贷款，为乡村振兴送来了金融支持。

有了资金的支持，张李村湿地公园开始大张阔斧地动起来，并进行了扩建扩充。村里不少住房需要配合村规划进行拆建。村民们期待住楼房，但突

然建一幢新房同时又需要装修，许多村民出现了资金周转困难的情况。又是路南支行的客户经理及时上门，为这群拆建房的村民们，送上了“建房贷”。当时村民们都想着早点拿到资金，早点开始建新房，客户经理小徐就加班加点，了解情况，快速发放贷款。因为频繁出入张李村，小徐还被村民们亲切地称为“我们张李村的人”。

如今湿地公园焕然一新，村民们也陆续住进新房，还有一些村民仍在火热地装修，村民的生活在一点一点变好，张李村一派朝气蓬勃。小徐经常被村民们邀请去新家坐坐，看到这样的场景，心里难掩激动。

村居的不断发展，离不开路桥农商银行的不断支持，一次次走访、一份份合同和一颗颗真心，一起书写出了路桥农商银行助力乡村振兴的共富篇章。



## 金融强村 共建共富

■ 文/摄 桐屿支行 符筱洁

“整整2200万元，没想到村集体留用地也能变成实实在在的资金。有了这笔钱，我们村的商住两用房建设和商业地产开发这两个项目才能顺利动工。”拿到路桥农商银行发放的贷款资金后，桐屿街道立新村党支部书记笑容满面。

桐屿街道立新村地处路桥区新行政中心的黄金地带，周边还有恩泽医院、中国日用品商城、吉利集团、财富商贸城等大型单位，村土地现已被全部征用。立新村虽地处闹市区，人流量大，经济活跃，但却是个典型的问题村。村民不富裕，村集体经济薄弱，导致村集体留用地无力开发，可以说是“抱着金山要饭吃”。对此，村民意见很大，新上任的村班子压力也很大，村两委商议想以村集体留用地开发为切入口实现资源变现，带动村集体经济发展，但缺少足量的启动资金。

为帮助立新村解决资金缺口难题，一直与立新村

保持着紧密联系的桐屿支行第一时间集体上门走访，班子带领客户经理先后进立新村实地考察、查看商住两用房项目规划，主动参与村党员、村民小组长会议，走访访谈村民。从2019年开始陆续向该村累计发放贷款2200万元，现在村容村貌焕然一新，村级集体经济也不断壮大。商住两用房项目已实现2400万元的销售额和年租金126万元的盈收；与政府合作开发的市值5亿元的房地产项目也已顺利进入开发阶段。立新村不但还清了全部贷款，2020年底还向每位村民派发分红。

如今，立新村彻底摘掉了经济薄弱村的帽子，从一个问题村蜕变成为集休闲、商务、创业于一体的优选村，有力带动区域产业发展，帮助村民就业增收。路桥农商银行主动扛起乡村振兴主办银行的担当，全力支持村级集体经济发展，切实推进乡村振兴、助力实现共同富裕。

## 金融着墨 描绘美丽乡村新画卷



■ 文/螺洋支行 潘宇 摄/办公室 范春蓉

水滨村由原先的东风村和岘头林村合并而成，长期以农业发展为主。近年来，村班子因地制宜，积极探索与当地资源禀赋相适应的乡村振兴发展模式，依靠现代农业、精品民宿以及文创产业，致力实现农业强、农村美、农民富。乡村振兴需要走很长的路，在全村设施、景观、人文建设等方面都要持续投入资金，路桥农商银行时刻关心关注着水滨村的建设项目，主动送去了300万元的资金支持。水滨村书记林宏华说：“感谢路桥农商银行对我们一如既往的支持，我们水滨村肯定会越来越富，越来越美。”

如今的水滨村，白墙黑瓦，绿树繁花，焕然一新。水心草堂，已然成为网红打卡地，吸引着大量的游客去阅读书写。人们在这里卸下一身疲惫，坐

着“水心壹号”游船，从快节奏的生活中慢下来，感受着水韵江南的温婉。

5G智慧农业，实现了水滨村从经济薄弱村到现代田园综合体的转变，打造出高品质，高科技的果蔬示范基地。“感谢你们第一时间的支持，”种植大户兼人大代表余继耕紧握着螺洋支行陈永兴的手说，“种植靠天吃饭，常遇到台风，洪水等自然灾害，你们总是第一时间带来慰问和支持，谢谢你们！”

水滨村的发展蓝图已经徐徐铺开，路桥农商银行的金融支持也将不断深入。金融百晓用一次次走访，一份份热情，一张张合同，一起书写助力乡村振兴的共富篇章。



## 金融助力实现农户田园梦

■ 文/长浦支行 方叶 摄/办公室 罗莹

都说农民不赚钱，路南街道司城村田乐园园主——罗林德却偏偏不信这个理。

2019年，超强台风利奇马席卷了他的10多亩田地。那时正值温室搭建，刚搭好的温室架、铺好的塑料薄膜全被台风给破坏了，损失四五十万。就在罗林德一筹莫展之际，我们路桥农商银行长浦支行第一时间上门走访，行长带着客户经理了解其相应损失后，当场承诺为其发放台风优惠贷款30万元，解决罗林德的燃眉之急。

2020年，新冠病毒铺天盖地。面对疫情的冲击，很多企业的经营受到重创，然而罗林德的田乐园却迎来了暖冬。疫情施虐，大家都不出远门，但对实地采摘草莓却兴致盎然。因此田乐园在春节前后创下了40多万元的营收。在我们的回访中，他眉飞色舞地向我们说道：“以前没钱都是找亲戚朋友借，每次都借不来多少，没想到现在凭信用就能从银行借到钱。今年疫情，草莓采摘却红火得不行，多亏了你们这笔贷

款让我扩大规模，钱袋子才越来越鼓！”

2021年的春天，在得知罗林德在外融资成本高这一现状，我们客户经理主动上门联系，帮他申请优惠利率，降低利息支出。看着我们忙前忙后的身影，罗林德频频感谢：“你们是实实在在为我们农民考虑啊！”

上个月，台风“烟花”刚过境，我们再一次来到了田乐园。这次，罗林德兴冲冲地告诉我们，除了这里，他还要去甘肃种西瓜了，“现在我们这人工费太贵，甘肃那边条件成熟，劳动力便宜，利润更高。”徐行长听了也为他高兴，“像你这样勤奋又本分的农民，我们一定全力支持，有困难尽管找我们！”

多年来，路桥农商银行一路见证了罗林德的发展，用金融服务陪伴、支持着他的一方田地。往后，路桥农商银行也将继续以金融担当助力辖内客户，帮助第二个、第三个像罗林德这样勤劳踏实的百姓，切实打造老百姓身边暖心、快办的首选银行。

## 金融铺路 脱贫致富



■ 文/摄 卷桥支行 吴桑妮

坦头沈村的故事要从九十年代说起，那时的坦头沈还是乡里出名的贫困村，村里没有支柱型产业，村民多以种地为生。落后的技术、贫瘠的土地，终日辛勤劳作的村民却连温饱都成问题。命运的齿轮缓缓转动，有一天，一位村民说：“这样下去始终不是办法，我们一起做草席生意吧。”话一出口就遭到了众人的质疑：“你想造草席，钱呢？设备、材料，哪个不是大开支？”致富的念头刚萌芽就被泼了冷水，众人一筹莫展，直到一个声音打破了寂静：“听说信用社可以贷款，没准我们可以去试试？”

当时还是信用合作社的路桥农商银行在了解村民的来意后，表示脱贫致富是好事，必须大力支持，毫不犹豫地为他们发放了足额的启动资金。直到今天，路桥农商银行依然是坦头沈村最坚实的金融后盾。三五个人守着一台纺织机器，在机器24小时的运转声中，村民们的生活逐渐有了盼头。从搭伙制造，到大规模规范化生产，现如今，席业已经成为了该村的特色支柱产业。

肚子填饱了，精神也不能挨饿。2019年，坦头沈村的村书记来到路桥农商银行申请贷款：“我们村啊，想建一个文化礼堂和文化长廊，宣传我们的特色和历史。村里留守老人多，建一个老年人活动中心，也丰富丰富他们的老年生活。”听完他的话，我们当即表示全力支持，特别为该村申请了优惠利率，发放贷款800万元。伴随着一砖一瓦的堆砌，路桥农商银行与坦头沈村的情谊也愈发深厚；一道道钢筋水泥，筑成了村文化礼堂、村文化长廊和老年活动中心，也铸就了我们坚固的友谊。从此，每年的中秋、端午、重阳等节日，文化礼堂里都充满了村民们的欢声笑语；晚上一起看部电影，跳一跳广场舞，晚年生活变得充实又美好。村民其乐融融，村庄蓬勃发展。

一颗种子要遇到合适的土壤，才能生根发芽。坦头沈村就像一颗充满希望的种子，而路桥农商银行愿意做滋养它的土地，给予它支持，陪伴它成长。



## “田秀才”点“绿”成金

■ 文/摄 横街支行 应浩瀚

在横街，谈到粮食种植，有位“田秀才”可谓是家喻户晓，他就是台州市路桥区绿田粮食机械化专业合作社的潘新龙。潘新龙头脑灵活，具有创新精神，很早就萌生了推进农业机械化的念头。长期以来，我行为“农”服务，在农民心中树立了好口碑。当潘新龙一有发展规划，就与我行工作人员联系。我行客户经理非常认同潘新龙的想法，及时给予信贷支持，提供低息贷款，落实惠农政策，助力农业农村现代化发展。就这样，农药喷洒无人机、收割机、烘干机、播种机……一系列高科技农业机械在潘家的农田里穿梭，推动农业技术集成、节本增效和规模经营，助力乡村振兴，成为了横街镇别样的风景。

潘新龙与我行的关系还在持续升温。“老潘，台风影响得重不重？”烟花过境后，工作人员第一时间就上门走访，向他了解情况。老潘看到熟悉田间地头的“白衬衫”们，马上满面春风。说到灾情，他皱了

眉头。工作人员立马为他办理了无还本续贷，即不用归还原来的本金，便可完成了新的贷款发放，方便资金灵活周转，减轻了他调度资金的压力。

经过多年的打交道，我行充分了解和及时满足老潘的资金需求，老潘也成了我行的忠实客户和代言人，授信额度从30万元提高到80万元。一路走来，老潘从个体农户到企业法人，从原先承包的一两百亩田到如今的一千多亩田，我们也见证了他事业的蒸蒸日上，经济实力的日益雄厚。然而，不变的是互相之间的信任。

我行开展“百晓红企红村”金融“三服务”2.0活动，致力于乡村共同富裕，不断提升服务“三农”的广度和深度，夯实了我行农村市场根基，用普惠金融拉近银行与群众的距离，滋养更多的“田秀才”，带领广大农民发家致富，让乡亲们腰包鼓起来，产业强起来、生意火起来。

## 红色驿站送清凉 农信邀您“驿”同享

8月23日起，路桥农商银行积极响应省联社“千家驿站送清凉 农信邀您‘驿’同享”活动，先后在11家红色丰收驿站及网点开展送清凉活动。

>>> 红色百晓们在丰收驿站及网点门口搭起了“清凉小站”，并走进卫生所、建筑工地、小区物业等高温户外工作场地，为坚守在一线工作岗位的高温户外工作者送上凉茶、扇子、矿泉水、藿香正气水、风油精以及应急药箱等。目前共有61名红色百晓们参与此次送清凉活动，送出各类物资2830份。

同时，我行对高温工作者、路人们进行了采访，将更多的关注力投向高温工作者，用行动感谢他们对这座城市的贡献。



### 营业部&第七团支部

营业部联合第七团支部，在中盛豪庭红色丰收驿站开展送清凉活动，一群穿着红马甲的农商行志愿者在驿站门口搭起了“清凉小站”，给路过的清洁工、绿化工等递上一瓶水，送上一份小食，邀请他们来驿站坐坐，感受到夏日里的一丝清凉。此外，红色百晓们还将医药箱、矿泉水和一把把扇子送到周边的小区，给物业高温工作者提供不时之需。（文/科技支行 余依豪 摄/办公室 罗莹）



### 路南支行

路南支行在支行附近的垃圾中转中心支起了防暑站，备上了矿泉水、面包、冰袖、应急药物、精心制作的扇子等，为辛勤劳动的“城市美容师”送去一份清凉和温暖。正值暑期，环卫工人的孩子们都在附近嬉戏，红色百晓们也为他们送上了矿泉水和扇子。孩子们的脸上绽放出笑容，频频向银行表达感谢。此外，红色百晓们还普及了防范电信诈骗、存款保险、如何识别假币等金融知识，让他们感受到贴心细致的金融服务。（文/摄 路南支行 应婉露）



### 蓬街支行

蓬街支行分别在镇海村丰收驿站和启明村丰收驿站开展送清凉活动，红色百晓们走上大街，走进田野，为驿站周边的小商贩、种植户送上清凉物资。种植大户老王笑着说，我们送来的矿泉水是“及时雨”，还表示我们银行的服务一直很贴心。红色百晓们还邀请了周边的老年人和孩子来驿站感受清凉。（文/蓬街支行 王哲敏 摄/办公室 罗莹）



### 金清支行

“您辛苦了，来喝杯水！”五丰村丰收驿站门口传来了声声道谢。金清支行在五丰村红色丰收驿站举办了“千家驿站送清凉，农信邀您‘驿’同享”活动，给正在工作的环卫工人、交通引导员、快递员以及过路的外卖小哥送上青草糊、矿泉水、冰袖、扇子等防暑物资，为他们带来一丝清凉，感谢他们为我们这座城市的美丽做出贡献。（文/摄 金清支行 陈冰清）



### 新安支行

新安支行在向北屋小区丰收驿站举办“千家驿站送清凉 农信邀您‘驿’同享”活动，为环卫工人、道路施工工人、快递小哥等送上精心熬制的解暑凉茶以及防暑降温的药品、口罩、矿泉水、防晒冰袖、即食食品等，还为过往村民讲解防诈骗、反洗钱、反假币、存款保险等金融小知识，详细了解客户金融需求，给往来客户提供必要的金融服务。（文/新安支行 陈梦洁 摄/办公室 罗莹）



### 长浦支行

长浦支行以坦田王村丰收驿站为基点，开展慰问医疗一线送清凉活动，为抗击疫情贡献了农商力量。中午时分，红色百晓们来到路南街道长浦卫生院，把准备好的扇子、口罩、饮料、面包等物资赠送给医护人员，向冲锋在医疗一线的勇士们送上烈日清凉慰问并致敬，以实际行动支援基层医疗工作，为全面打赢疫情防控攻坚战贡献金融力量。（文/摄 长浦支行 杜晨辉）



### 下梁支行

下梁支行在繁荣村丰收驿站开展夏日慰问活动，向始终坚守一线的环卫工人们和农民们送去清凉，感谢他们在烈日下付出，叮嘱他们要注意防暑降温。同时，也向村民们宣传防诈骗、金融理财等知识，通过实际行动体现了路桥农商银行的社会责任。（文/摄 下梁支行 吴宁）

## 百年大党 风华正茂

文/科技支行 应瑜婷

风雨苍黄百年路，高歌奋进新征程。弹指一挥间，100年过去了，旧中国千疮百孔，民不聊生已成为历史，取而代之的是生机勃勃、一片繁荣的景象。我们忘不了，改革开放、抗日救国，中国共产党奋战在第一线，人民子弟兵挥泪洒血，保家卫国。我们忘不了，改革开放，创新思想，一代又一代新旧党员，兢兢业业，刻苦肯干，成就我们高速发展的经济。

今年是中国共产党成立100周年，在党的百年华诞之际，祖国举行中国共产党成立100周年庆祝活动。此外，还开展了“七一勋章”评选颁授和全国“两优一先”评选表彰、举办大型主题展览、举办文艺演出。一系列活动在全社会唱响共产党好、社会主义好、改革开放好、伟大祖国好、各族人民好的时代主旋律。

“章”显风采，向各级优秀党员和党组织致敬。在中国共产党成立100周年之际，党中央决定，首次评选颁授“七一勋章”和“光荣在党50年”纪念章。建党百年之际，开展勋章、纪念章颁授和“两优一先”评选表彰工作，既是对各行各业优秀党组织和党员个人工作成绩的肯定，又是对他们忠诚于党、担当作为、敢于奉献的褒奖，激励全党同志向先进看齐，向榜样学习，凝聚起全党上下团结一心、拼搏进取的强大精神动力。

“展”示成就，以大型主题展览体现百年辉煌。中宣部将举办“不忘初心、牢记使命”大型主题展览，全面、系统、生动、立体地展示中国共产党百年的光辉历程、伟大成就和宝贵经验。我们相信，系列展览活动必将在基层广大群众中引起强烈反响，激发出人民群众的成就感和自豪感，营造出全社会爱党、爱国、爱社会主义的浓厚氛围。

“演”绎精神，举办文艺演出凸显党的光辉形象。“文艺是时代前进的号角，最能代表一个时代的风貌，最能引领一个时代的风气。”围绕庆祝建党100周年，文艺方面将从传承经典和艺术创新等方面入手，推出一批精品力作。文艺作品尤其是直观的舞台剧表演，将实现线下展演和线上展播相结合，通过喜闻乐见的艺术形式，为广大人民群众呈现出我们党百年奋斗历程，展现党取得的历史成就，不但能够丰富人民群众的精神文化生活，也将进一步鼓舞全国各族人民朝气蓬勃迈向未来。

百年大党，风华正茂。在中国共产党的百年华诞之际，举行系列庆祝活动，有助于我们在回顾党的奋斗征程中坚定信念、奋勇前进；有助于我们在继承和弘扬党的光荣传统和优良作风中激发斗志、积蓄力量；有助于我们在总结党的实践创造和历史经验中凝聚智慧、创新未来。庆祝活动必将进一步激励和动员全党全军全国各族人民，更加紧密地团结在以习近平同志为核心的党中央周围，以信仰之光照亮前行之路，用如磐初心凝聚奋斗伟力，接续谱写建设社会主义现代化强国宏伟篇章。



## 播种种子 收获未来

文/卷桥支行 叶中法



2021年以来，我行持续开展百晓驻勤活动。作为一线客户经理，我在驻勤活动中不断反思和成长。

驻勤走访过程中，我们最常遇见的一种情况叫做“拒绝”，有些拒绝是“漠视”，有些拒绝是“冷嘲热讽”，这些都是我们必须要习惯的工作场景。经过无数次的拒绝，我开始有一些反思，客户是在否定我还是在否定我们的产品呢，亦或是我们各自站的角度不一样。

如果把客户的拒绝当成一种否定，我们会陷入沮丧情绪，影响后续的走访工作。如果把客户的拒绝当成一个现象，而不是与自己和产品相关，每一次走访都是新的开始。

当我以更平和的心态去面对一名陌生客户，并认真聆听他的需求时，发现有些拒绝是暂时的。客户的

需求是发展的、变化的，当下他可能没有存贷款需求，不代表未来没有。而我们秉持着“凡走过必留下痕迹”的理念，相信我们每一次的到访都在加深他的印象，等他下一个存期结束时，下一次贷款到期时，或许能想起来有那么一群人，曾经留下过联系方式，他们的态度很诚恳，他们的服务很便捷。机会就是在这些细节中出现的。

还有些拒绝是促使我们进步的。比如我们走访到村居市场，发现客户虽然办理我行的一码通，但没有在使用。详细交谈后，发现当时办理的时候没有配备丰收云喇叭，商户收了款不方便看手机核对，就没有使用一码通。我们快速给商户配备了一码通丰收云喇叭，解决商户的问题，提升一码通的使用率，也解决了商户资金转回问题。不要把问题当麻烦，而是把它当成一颗种子，用持续服务让种子开花，生长出我们与客户的信任之花。

同时，我发现最近办业务的客户都会带着小卡包。这些小卡包是开展百晓驻勤活动的伴手礼，里面有客户经理的名片以及我行产品的相关介绍。每次见到拿着这种卡包的客户就觉得特别亲切，心生喜悦，那是春天播种、秋天收获的喜悦。



## 谁也不能落下

文/新安支行 陈梦洁

平方明，南山村村民，今年60岁出头，身材瘦小，目前在三门工厂务工，瘦弱的肩膀承担着一家人的经济压力。如今拿到路桥农商银行的扶贫优惠贷

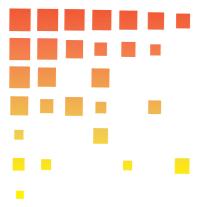
款，总算重拾生活的希望。

2017年，南山村整体拆迁重建，因家中的积蓄不够，平方明在我行申请办理了一张额度为30万元的随



借随还贷款卡，时间为3年，解了当时的燃眉之急。2020年，房子刚建好，贷款即将到期，妻子突然罹患尿毒症，需要常年透析。屋漏偏逢连夜雨，儿子赌博又欠下巨额债务。方千明百感交集，痛苦万分！

贷款到期前，客户经理小陈现场走访，详细了解了



## 不一样的“他”

文/路南支行 应婉露

----->>>>

他，偶尔会偷个小懒，有时会耍点小聪明，总有着各种各样的小妙招，是我们公认的“智多星”。他，面对任务会退缩，会放弃，会说我的能力没有她强，我没有她那么拼，我没有不会像她一样跟客户交心。但不知不觉中，他已经在悄悄改变，也许是团长这个岗位职责的推动，也许是领导经常性的督促，也许是那群优秀客户经理所带来的榜样力量，也许，这才是他。

百日攻坚任务刚刚下达时，他就大吃一惊，因为现有的签约户数比基数下降了几十户，意味着他需要签约七八十户才能完成任务。他有点心灰意冷地说着，“要不放弃吧，这怎么可能完成呢。”但他不是“说一套做一套”的人，他开始分析数据，整理名单，电话联系客户，晚上加班加点走访签约，再迟都要走完今天梳理出的目标客户。晚上九、十点，微信群里还不断跳出他发来的“新消息”。周末他也奔赴在签约路上，他说今天不完成10户的签约目标，是不



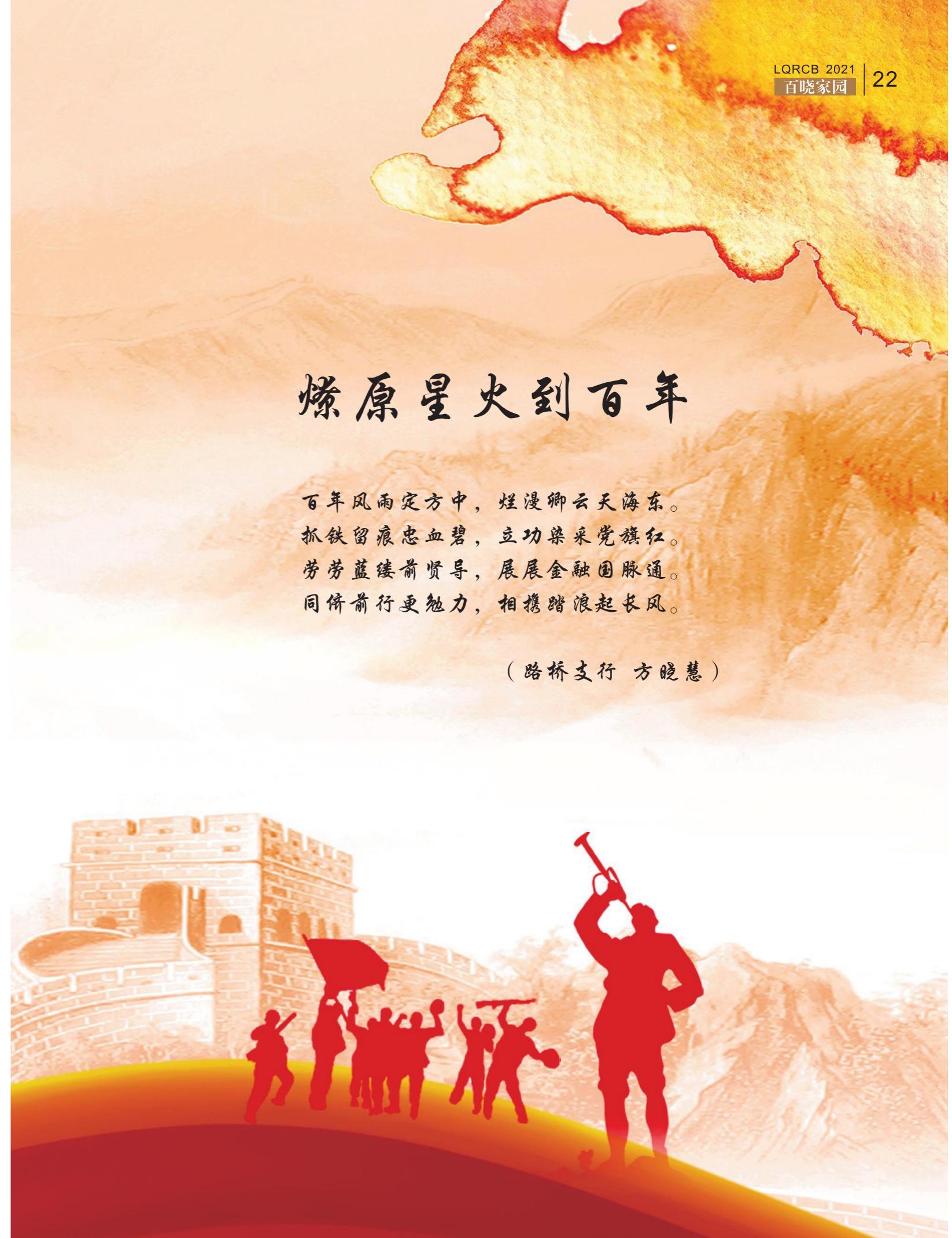
会甘心的。就这样，他在一周之内签约了40户。

他，就是我们的团长徐阳。他的转变，好像是瞬间，又好像是一点一点在改变。我们惊叹于他的变化，也被他的拼搏劲所感染。也许就是这些正向的引领，才带动着一群有志青年们凝神聚力，在困难前坚定信念，在挑战时砥砺前行，在拼搏中开辟新路，共同描绘出农商行远大的蓝图。

## 燎原星火到百年

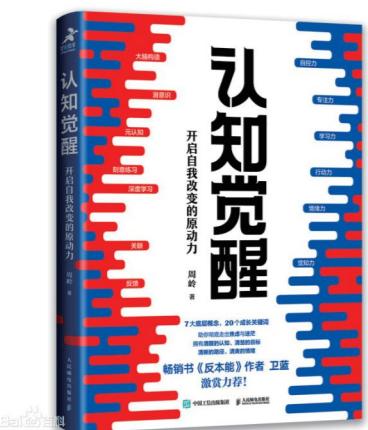
百年风雨定方中，烂漫卿云天海东。  
抓铁留痕忠血碧，立功染采党旗红。  
劳劳蓝缕前贤导，展展金融国脉通。  
同侪前行更勉力，相携踏浪起长风。

(路桥支行 方晓慧)





## 思路书单



### 周岭《认知觉醒》

《认知觉醒：开启自我改变的原动力》是一部可以穿透时间的个人成长方法论。通过“大脑构造、潜意识、元认知”等思维规律，你将真正看清自己；通过“深度学习、关联、反馈”事物规律，你将洞悉如何真正成事！

如果对自己不了解，我们就会被人的原始天性束缚，这往往会让人们感到很痛苦。然而，如果了解大脑知识，我们就可以观察并指导自己，运用认知的力量去克服天性，从而获得长久而清晰的内在动力，让我们告别绝大多数人生痛苦。

#### 经典语录

- 1.真正的觉醒是一种发自内心的渴望，立足长远，保持耐心，运用认知的力量与时间做朋友。
- 2.人与人之间的根本差异是认知能力上的差异，因为认知影响选择，而选择改变命运，所以成长的本质就是让大脑的认知变得更加清晰。

#### 同事荐书

当今社会，压力和浮躁在所难免，焦虑的情绪就像雪球一般越滚越大。于是你试着做计划，填充自己的生活，试图从中寻找安慰，然而最终却发现计划一次次被打破，于是你变得愈发焦虑。

正如书中所言：“焦虑的原因就两条：想同时做很多事，又想立即看到效果。”在现在这个充满竞争和压力的工作中，我们总是急切地寻找结果，想要快速达到既定的目标，而忽视了过程的重要性。而在你追求结果时，又很容易被其中的困难险阻劝退，当你发现这条路走不通时，你就想要立刻放弃，而没有想过回去重新选择另外一条路，因为浮躁的氛围让你觉得如果你重头再来必定追不上别人的脚步。其实并不是这样，因为大多数人都是欲望的巨人，行动的侏儒！只有少数人选定既定目标，勇敢的坚持下去，才会有了一般人企及不到的收获。

因此，在前行的路上，我们应该克制欲望，面对现实，接受环境，直面核心，在寻求高度的旅程中，捆绑着耐心一路同行，把触动自己东西写下来深深挖下去，不断反思变成自己的东西，最终成就不一样的自己。（文/路南支行 应婉露）

# 七、八月份大事记

2021年7月

8日，我行党委班子赴乐清农商银行考察学习。

9日，上海财经大学金融学院副院长陈选娟，台州学院台州小微金融学院副院长陈耸一行到我行考察。

16日至18日，党委委员、纪委书记、监事长梅晓晗赴福建参加第十一届中国农村金融转型发展论坛。

22日，党委书记、董事长罗洋明，党委委员、副行长林佳及党委委员、纪委书记、监事长梅晓晗赴临安农商银行考察学习。

27日，党委书记、董事长罗洋明，党委委员、行长陈学军及党委委员、副行长钱显文参加台州办事处召开的台州农信2021年业务提升年活动推进会暨上半年业务经营分析会。

29日，我行党委班子一行走访慰问双拥共建单位91504部队，向官兵们致以节日的问候和祝福。

30日至31日，党委书记、董事长罗洋明参加全省清廉村居建设暨“三资”管理数字化改革推进会。

2021年8月

4日，党委书记、董事长罗洋明参加路桥区委召开的区委六届十次全体（扩大）会议。

11日至12日，党委书记、董事长罗洋明和党委委员、行长陈学军参加省农信联社召开的全省农信系统2021年中工作会议暨三届八次社员大会、学习习近平总书记“七一”重要讲话精神读书班暨党建工作会议。

11日，党委委员、副行长钱显文参加台州办事处召开的三代社保卡建设维护费分摊协调会。

13日，党委书记、董事长罗洋明参加省政府第九次全体会议路桥分会场。

18日，党委委员、副行长林佳赴台州银保监分局参加农商银行和村镇银行银保合作推进会。

19日，党委书记、董事长罗洋明，党委委员、行长陈学军及党委委员、副行长林佳参加台州农信2021年中工作暨党建工作会议。

20日，党委委员、副行长林佳参加台州办事处召开的台州农信与温州银行业务合作座谈会。

30日，党委委员、行长陈学军参加全省新一轮制造业“腾笼换鸟、凤凰涅槃”攻坚行动暨传统制造业改造提升推进大会（路桥分会场）。

31日，我行党委班子参加路桥区“红色数智金融助富工程”三年行动启动仪式。